

## **Utökad förhandlingsmöjlighet**

Större möjlighet till förhandling vid direktivstyrda upphandlingar skulle effektivisera upphandlingsprocessen betydligt där bland annat betydande prisökningar och snabba branschförändringar påverkar resultatet. Sverige har med stor framgång vid icke-direktivstyrda upphandlingar sedan länge tillåtit förhandling, för att förbättra de inkomna anbuden gentemot ställda krav utan att äventyra de grundläggande upphandlingsprinciperna. Den upphandlande myndigheten kan förhandla om anbudspris, upphandlingsföremålets egenskaper och avtalsvillkor innan avtal ingås. Det leder även till en samsyn om avtalsinnehållet och minskar risken för missförstånd, överprövning och framtida avtalstvister.

## **Tydligare samordning mellan upphandlingsdirektivet och övrig unionsrättslig lagstiftning som har en påverkan på offentlig upphandling**

Det finns ett behov av en tydligare samordning på EU-nivå när det gäller upphandlingsdirektivet och andra direktiv och förordningar som reglerar offentlig upphandling, exempelvis minimilönedirektivet, batteriförordningen och IPI-förordningen för att nämna några. Alltför höga krav ställs i dagsläget på den enskilde upphandlaren som förutom att vara väl insatt i upphandlingsdirektivet även behöver vara väl insatt i övrig unionslagstiftning som har en påverkan på offentlig upphandling. Upphandlingsdirektivet behöver på ett tydligare sätt hänvisa de förordningar och direktiv som upphandlande myndigheter måste förhålla sig till annars är risken för tolkningsproblem och rättsosäkerhet mycket stor.

## **EU wide prequalification of suppliers**

Suppliers who are internationally active on the European market should have the possibility to be prequalified for tendering with European agencies. There should be an EU portal where they can create a company profile. To this profile they can answer all mandatory qualifications, such as environmental, quality management system, UN convention on corruption and other social requirements. Suppliers should be able to upload various certificates which corroborate their compliancy with EU regulations, such as taxation information and financial capacity. This

## **Ekonomiavdelningen**



measure would significantly save time for both the tendering agency and the suppliers. This measure could also eliminate the need for ESPD documents as that would be baked in.

### **EU wide e-commerce portal for suppliers**

There should be an EU wide e-commerce portal where suppliers can register their goods and services either as full catalogs or (more importantly) as punch out web shop solutions (Peppol BIS Punch Out or OCI). Public agencies who have awarded contracts to connected suppliers can then themselves easier connect to the suppliers punch out with greater ease. A dedicated EU function for integrated e-commerce would greatly incentivize European suppliers to further develop and implement true e-commerce with the public sector.

### **Språkbarriärer mellan EU-länder**

Språkbarriärerna mellan EU länder behöver motverkas om man vill öka handel mellan gränserna. Förslaget är utanför EU regleringarna och omfattas inte av remissfrågan men syftar till att lösa samma problematik. (Samma tanke som motiverade CPV koderna men utveckla arbetet.)

### **Behov av utökad möjlighet till att direktupphandla till följd av att avtal sägs upp i förtid**

I dagsläget finns ett problem att upphandlande myndigheter undviker att säga upp avtal under avtalstiden trots att leverantören väsentligen brister i fullgörande av avtalet och att grund för förtida uppsägning finns. En bidragande orsak till detta är att det inte finns möjlighet att på kort sikt efter den förtida uppsägningen upphandla ett nytt avtal som kan ersätta det föregående avtalet. Denna typ av oförutsedda faktorer är det mycket svårt för den upphandlande myndigheten att ha i beaktande i sin planering. Förslaget är att se över och förtydliga ytterligare faktorer som leder till utökad användning av direktupphandling vid denna typ av situationer.